

Senior Commercial Executive and Head of Sales Hutchison Ports Europe Intermodal

Hutchison Ports ECT Rotterdam (ECT) behoort tot de leidende en meest geavanceerde containerterminal operators van Europa. In de haven van Rotterdam neemt ECT het grootste deel van de overslag van containers voor haar rekening. ECT exploiteert in Rotterdam de ECT Delta Terminal en de ECT Euromax Terminal, allebei gelegen op de Maasvlakte direct aan de Noordzee. Onze terminals op de Maasvlakte zijn 24/7 in bedrijf. Jaarlijks behandelen wij op onze terminals miljoenen containers. Daarnaast beschikt ECT over een viertal achterland terminals, te weten in Venlo, Moerdijk, Duisburg (Duitsland) en Willebroek (België). Onder de naam Hutchison Ports Europe Intermodal (HPEI) verzorgt ECT container transporten met binnenvaartschepen over water en met treinen over spoor tussen de terminals in Rotterdam en de achterland terminals alsmede terminal locaties van derden.

Op de afdeling Sales & Marketing ontstaat voor de klantgroep Shippers & Forwarders 1 vacature voor de functie van:

Senior Commercial Executive and Head of Sales Hutchison Ports Europe Intermodal

Als Senior Commercial Executive and Head of Sales HPEI richt je jezelf vooral op achterlandlogistiek en de klantgroepen forwarders en verladers. Je speelt een cruciale rol in het behalen van de omzet- en winstdoelstellingen en het verder vormgeven en uitvoeren van het commerciële beleid.

Functie-inhoud

In deze rol ben je verantwoordelijk voor het behalen van de commerciële doelstellingen in overeenstemming met het businessplan van ECT en HPEI. Je taken omvatten:

- Het voorbereiden en implementeren van een verkoopstrategie met duidelijke doelstellingen alsmede het bewaken van de uitvoering en voortgang.
- Het inventariseren van klantbehoeften en concurrentie-informatie en stelt voorstellen op voor verbeteringen in de dienstverlening in samenspraak met de collega CE's en de CEO.
- Het opstellen en continu bijstellen van accountplannen voor toegewezen klantengroepen. Dit houdt in dat je relatiebeheer en omzetdoelstellingen monitort en aanpassingen doet op basis van marktontwikkelingen en klantfeedback.
- Het actief werven van nieuwe klanten en het onderhouden van bestaande relaties. Het bezoeken van klanten, het voeren van besprekingen en het sluiten van contracten binnen de afgesproken commerciële kaders. Het optreden als intermediair in geval van verstoringen van de klant-ECT-relatie.
- Het zorgen voor goede afstemming van werkzaamheden met collega's in commerciële functies en ondersteunende teams. Het vastleggen van commerciële activiteiten en het opstellen van rapportages ter monitoring van de voortgang.
- Het aansturen van en leidinggeven aan het (klant)team en het bespreken van zowel verbeterpunten als manco's in de dienstverlening.
- Het bijdragen aan de verbetering van de dienstverlening door het uitvoeren van analyses om commerciële processen te optimaliseren en procedurele oplossingen te ontwikkelen.
- Het inspelen op veranderingen in klantbehoeften en externe marktomstandigheden alsmede deze vertalen naar nieuwe commerciële normen en werkprocessen in samenwerking met andere afdelingen.

Functie-eisen

Onze nieuwe collega heeft een afgeronde WO-opleiding of HBO-opleiding op het gebied van Commercie en een goede beheersing van de Engelse en Duitse taal. Voorts beschik je over meerdere jaren relevante werkervaring in een commerciële functie, bij uitstek binnen de container logistiek. Het beschikken over een netwerk binnen deze logistieke sector is een pré.

Om deze functie tot een succes te maken, ben je een sterke en stressbestendige persoonlijkheid, die communicatief vaardig is en goed kan netwerken. Je schakelt makkelijk met verschillende niveaus, hebt een onderzoekende houding en beschikt over onderhandelingsvaardigheden.

Zelfstandig kunnen werken en een proactieve werkwijze zijn essentieel.

Geef je carrière een boost met onze aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden

- Aantrekkelijk salaris gebaseerd op functie, ervaring en prestaties
- Jaarlijks vakantiegeld van 1,3 keer het bruto basismaandsalaris

- Leaseauto
- Bonusregeling
- Pensioenregeling
- Netto havenpensioen
- Vakantiedagen voor persoonlijke tijd en ontspanning en de mogelijkheid tot het kopen van extra vakantiedagen
- Thuiswerkbeleid
- Persoonlijk ontwikkelbudget
- Collectieve zorgverzekering met aanvullend pakket en vergoeding
- Personeelsvoorziening pakket met kortingen op verzekeringen en extra's
- Je kunt gebruik maken van onze eigen sportruimte buiten je werkuren om

Klaar om te solliciteren?

Als je in bent voor echte uitdagingen, je leergierig en initiatiefrijk bent en over de nodige flair beschikt, dan zien we je bij ECT graag komen.

Heb je nog vragen? Neem dan contact op met ons via recruitment@ect.nl of bel naar 0181-278880.

Als onderdeel van de wervingsprocedure maakt Hutchison Ports ECT gebruik van een pre-employment screening door een extern bureau en wordt er een check in het Waarschuwingsregister Logistieke Sector (<https://www.stichtingwls.nl>) gedaan. Een VOG is tevens onderdeel van de wervingsprocedure. Een assessment kan onderdeel uitmaken van de selectieprocedure.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.